



*** **

Auribeau-sur-Siagne (06810)

*****@*****.***

Key Account Manager Profi Market, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2012 /

Key Account Manager Profi Market

Groupe SMARTWARES SAFETY AND LIGHTING FRANCE

Missions :

o Gestion du pôle professionnel : Politique Commerciale France & Export Grands Comptes (GSB, Grossistes, Installateurs)

o Reporting-Forecast-sourcing et gammes produits, actions et prospection commerciale

o Augmentation CA + 23 % - Intégration nouvelle gamme produit +64 % - Marge + 35%

o Performance Commerciale : + 6 référencements nationaux - +20% nouveaux clients

o Création promos et suivi administratif, encadrement et formation clients et commerciaux

janv. 2007 / mars 2010

Directeur Commercial

PHONEO Distribution (Groupe Bouygues)

* Maintien relation clients durable et de confiance Juillet Secteurs : Téléphonie Mobile

* Force de proposition - Fédérateur

Missions :

janv. 2006 /

Gérant locataire

* tssbrevot@gmail.com Missions :

o Gestion magasin et comptabilité :

COMPETENCES CLES - Vente téléphonie, abonnements, téléphones et accessoires

- Vente internet, abonnements et destockage, accessoires

* Aptitude commerciale - Prospection B to B, flottes professionnelles

innovante et créatrice - Organisation magasin - Aménagement et actions promotionnelles

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

BTS Comptabilité - BAC+2

/

Baccalauréat G2 Gestion - BAC

COMPETENCES

SAP, pack office, world, excel, power point

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Allemand

Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Sports, Volley, Musique, Chant, Création

