



Meyzieux (69330)

*****@*****.***

Ingénieur commercial, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2022 / févr. 2023

Area Sales Executive

Western Union I Lyon (69-01-39-73-74)

Renforcement de la fidélisation de la clientèle (+21%) grâce à un suivi personnalisé

Générer de nouveaux leads par démarchage (+5% sur la cible B2B)

Convertir les leads en agent (45% de lead convertis en agent)

Gérer le portefeuille client préexistant (38 Clients)

Rapport d'activité journalière envoyé par mail chaque Lundi au siège de l'entreprise

Enrôler, activer et former de nouveaux agents

Effectuer une analyse de marché pour analyser les zones de prospection

juil. 2022 / nov. 2022

Chef de Secteur

Lustucru I Lyon (69-01-39-01-73-74-71)

Développement de DN: +8% vs n-1 (2021)

Réalisation de mise en avant et occupation des points de ventes avec théâtralisation

Encadrement d'animatrices : formation, produits, briefing, suivi des ventes

Réalisation de mise en avant et occupation des points de ventes avec théâtralisation

(objectif à 130%) Revendre les opérations nationales et régionales en volume et en

quantité (emplacement, animations,...) et proposer des opérations spéciales en

magasin,

Maîtrise des logiciels internes Klee

Collaboration avec les équipes marketing, bilan de performance des temps forts

janv. 2020 / déc. 2022

Chef de secteur Alternance

Danone I Marseille et Corse

** Développement de DN: +15% vs n-1 (2020)*

**Réalisation de mise en avant et occupation des points de ventes avec théâtralisation*

** Business developer / conquête nouveaux marchés : clients grands comptes, La Mie de Pain)*

** Réalisation de mise en avant et occupation des points de ventes avec théâtralisation*

(objectif

à 130%)

** Organisation de raid saisonnier en Corse*

** Maîtrise des logiciels internes Sales force et Micro Strategy*

**Collaboration avec les équipes marketing, bilan de performance des temps forts*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2020 / juin 2022

Master II Relation client Marketing - BAC+5

ICD Business School

sept. 2017 / juin 2020

Licence Commerce international - BAC+3

Université de Créteil

COMPETENCES

Klee, Microsoft CRM, Excel, PowerPoint, Word, Microsoft Office, Sales force, Salesforce

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

