



***** **

* ** * ** * ** * ** * ** * ** *

Versailles (78000)

,***@*****,**

Area Manager, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2014 / déc. 2018

Area Manager - Business development EMEA

Prosyst - Groupe Infopro Digital

*Prospection et qualification des acteurs privés et publics comprenant la détection et l'étude de leurs besoins, les démonstrations de la solution et la soumission de propositions adéquates,
Développement du CA des comptes existants (+30%), management des contrats,
Coordination avec les services Opérations et IT de Prosyst et des clients
Management d'un distributeur au Qatar,
Participation aux salons professionnels, conception des prospectus et argumentaires en anglais*

janv. 2006 / avr. 2011

Directeur commercial et marketing France & export

Imedia Technologies

*Recrutement de nouveaux distributeurs à l'international : + de 40 distributeurs
Restructuration du service commercial France
Définition de nouveaux axes stratégiques de développement
Nouvelles offres de services après-vente : Swap, sur site, retour usine
Mise en place de nouveaux outils marketing : Base de données, nouveau site web, documentation multilingue, refonte de la charte graphique
o Chiffre d'affaires : €4.5M*

juin 1997 / janv. 2006

Responsable commercial export

Imedia Technologies

*Créer le service export & mettre en place l'ADV export.
* Accroître le CA export : de 100 K€ en 1997 à 2400 K€ en 2006
* Mettre en place un réseau de + de 30 distributeurs.
* Création de l'ADV export : structure, formation assistante, réglementations
Négocier un partenariat avec les fabricants de media optiques
* Imedia est devenu l'un des plus importants distributeurs de media optiques de marque JVC en B2B dans l'Union Européenne.*

sept. 1991 / nov. 1996

Gérant et fondateur

Interbusiness for M.E & Africa- Versailles

Négoce de matières premières plastiques et chimiques pour l'industrie de transformation en Afrique de l'Ouest, du Nord et au Moyen Orient.

sept. 1986 / juin 1991

Directeur du bureau de liaison

Intégrale sa - Paris

Intégrale Sa, bureau de liaison d'un groupe industriel étranger, 1986 - 1991

** Directeur du bureau de Paris*

*Sourcer, acheter les matières premières plastiques sur différents continents
Organiser la logistique multimodale des matières premières, vierges et recyclées, vers les usines du groupe au Nigeria et au Liban (Mise en place d'une plateforme logistique au port d'Anvers)
Sécuriser les paiements : principalement par crédits documentaires
o CA annuel du groupe : plus de €10M par an.*

oct. 1980 / janv. 1986

Adjoint au directeur financier et administratif

AMECCO, Ryadh - Arabie Saoudite

Chiffrer les états mensuels d'avancement des travaux sur les chantiers, en conformité avec les cahiers des charges et suivi du processus avec les différents maîtres d'œuvre.

*Coût analytique des chantiers, Encours avec les banques.
Suivi administratif et logistique des commandes d'équipements en provenance
d'Europe.
o CA: €60M, 1500 employés*

janv. 1979 / sept. 1980 **Responsable administratif et financier de la branche de Taif/Arabie Saoudite**
AMECCO, constructions électromécaniques, Ryad , Arabie Saoudite
En charge de la gestion quotidienne d'une branche avec trois grands projets.200 employés, des rotations 3 X 8

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1978 / avr. 1997 **Licence en gestion des entreprises; Programme «Cadre export» - BAC+3**
Université Saint Joseph, Liban; l'ESSEC-IMD et mission d'évaluation en entreprise

/ juin 1996 **Maîtrise d'Etudes Supérieures Economiques, Commerce et Marchés Internationaux - BAC+4**
Cnam

COMPETENCES

Développement commercial à l'international, Microsoft Office, SaaS et Intranet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Italien	Professionnel
Français	Bilingue
Arabe	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Randonnées, voyages, cuisine, Oenologie, langues et cultures tierces