



***** **

27/12/1969 (54 ans)
Nationalité Française
Marié 1 enfant
Permis B

** ** ** **

Saint-Rémy-de-Blot (63440)
***** _ *****
*****@*****,**

Direction des exploitations, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2020 / aujourd'hui** **Directeur des exploitations des hotels**
SAS ZOO de BEAUVAL
35 millions de CA
400 collaborateurs
200000 couverts / an
grosse plateforme séminaires et groupes
- janv. 2016 / déc. 2017** **Direction des exploitations en charge du controle de gestion**
Groupe franchisé indépendant composé de 13 hôtels (suite vente de 8 hôtels Centre France pour projet hôtelier en Ile de France), situés en France, Luxembourg et Belgique ; réalisation des budgets et comptes d'exploitations généraux, suivi des écarts, audit interne effectuant le suivi des process d'exploitation , participe à la définition des objectifs de l'entreprise, contrôle les résultats obtenus. Reporting des tableaux de bord qui font apparaître l'ensemble des résultats de l'entreprise (production, activité commerciale, stocks, rentabilité des investissements...).
- juin 2011 / déc. 2015** **Direction des exploitations en charge du Contrôle de gestion**
Groupe franchisé indépendant composé de 21 hôtels, situés en France, Luxembourg et Belgique ; réalisation des budgets et comptes d'exploitations généraux, suivi des écarts, audit interne effectuant le suivi des process d'exploitation ,participe à la définition des objectifs de l'entreprise, contrôle les résultats obtenus. Reporting des tableaux de bord qui font apparaître l'ensemble des résultats de l'entreprise (production, activité commerciale, stocks, rentabilité des investissements...).
- sept. 1999 / mai 2011** **Directeur**
IBIS Clermont Fd Montferrand 52 Chambres
Depuis 2006 adjonction complémentaire direction deuxième établissement de 70 chambres, et depuis le 08.02.07 deuxième adjonction de 44 chambres ETAP hôtel et de 25 chambres IBIS
Membre du conseil d'administration de l'office du tourisme et des congrès de Clermont Ferrand (trésorier) ; Membre du conseil d'administration du club Hôtelier Clermontois 2500 chambres (trésorier).
- mai 1994 / juin 1999** **CoGérant**
Hôtel Restaurant Les Mouflons 3* 55 Chres (63)
- sept. 1993 / avr. 1994** **Adjoint de direction**
Hôtel Restaurant FIMOTEL2* 84 chbres (63)
- oct. 1992 / juil. 1993** **Officier Marinier**
Service Militaire Armée Française. Aeronaval base Rochefort sur mer
Spécialisé GECOL (gestionnaire de collectivité) je gérai les coopératives et foyers des marins.
- janv. 1991 / mai 1991** **Adjoint de direction**
PIZZA DEL ARTE » (69)
stage
- janv. 1989 / févr. 1989** **Chef de rang**
Ets « GEORGES BLANC » (Relais & Châteaux)

stage

juin 1988 / sept. 1988 **Second de cuisine**
Ets QUATRATTOGIO (corse du sud)
saison été

juin 1987 / sept. 1987 **Chef de partie**
Ets ROBERT DELMAS (43)
saison été

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Auditeur de certification 9002.9001.14001**

/ **BTS Gestion Hôtellerie & Restauration** - BAC+2

/ **Baccalauréat Professionnel Restauration** - BAC

/ **BEP Restauration Collective et traditionnelle** - BEP

/ **CAP Restauration Collective et traditionnelle** - CAP

COMPETENCES

Gestion Hôtelière :

Contrôle des CA, suivi des encaissements, suivi et relances des débiteurs, clôture de fin de mois ; contrôle et amélioration des marges, tableau de bord, analyse des comptes d'exploitation, établissement des budgets et leurs suivis; audit produit, audit de certification (ISO9002 9001 14001), suivi du respect des normes, règles et instructions fixées par la marque et plus particulièrement par la charte produit.

Management :

Encadrement des équipes dans la bonne application des consignes et directives. Encadrement de commission de travail (restauration et hébergement)

Ressources humaines :

Embauche, réalisation des contrats de travail, suivi des évaluations annuelles des collaborateurs, élaboration des plans de formations, pouvoir disciplinaire (sanctions,...licenciement), animation des instances représentatives du personnel

Commercial :

Constat marketing, réalisation de plan d'actions commerciales pour amélioration des résultats société. Recherche de nouveaux prospects, optimisation des ventes, application du yeld Management, amélioration du Revpar, prospection commerciale et développement de chiffre d'affaires

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Académique

CENTRES D'INTERETS

Quad