



Permis B

**

Paris 11 Popincourt (75011)

*****@*****.***

Data analyst, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2022 / aujourd'hui** **Creation B to B**
Mekano, paris
*Réalisation et développement d'un site web et d'une application en vue de faciliter les relations B to B dans les monde de la pièce détacher automobile.
Récolte de données des pièces ainsi que leurs références.
Récolte de données des réseaux professionnels (Mécanicien, Détaillant, Fournisseur).
Création d'interfaces pour chaque professionnel.*
- janv. 2019 / déc. 2019** **Commercial**
Page Jaune, Alger
*Prospection terrain afin de développer le portefeuille clients, ciblage des prospects en suivant la politique commerciale de l'entreprise.
Prospection téléphonique à partir de la liste fournie, en ce basant sur le script commercial donné, présentation de l'entreprise et des produits, planification des rendez-vous.
Suivi de la satisfaction client, enquête sur les nouveaux besoins, établissement d'offres adaptées.
Gestion des dossiers clients, rassemblement et vérification des documents transmis, mise à jour des données.*
- sept. 2018 / janv. 2019** **Stage Commercial**
Prestamed, Alger
*Application rigoureuse du règlement intérieur et des procédures de l'entreprise.
Faire partie de la force de vente et prospection des nouveaux clients.
Définition précise des tâches à effectuer dans le respect des délais et des attentes.
Traitement des factures et tenue des livres afin de préserver la bonne santé financière de l'entreprise.*
- sept. 2016 / févr. 2017** **Stage Technico-Commercial**
Schneider Electric, Alger
*Ciblage des prospects en suivant la politique commerciale de l'entreprise.
SAV (services après vente), enquête sur les nouveaux besoins, établissement d'offres adaptées.
E-mailing et appel téléphonique.
Préparation des visites clients pour maximiser la réussite des entretiens, développement d'un argumentaire commercial ciblé et efficace*
- mars 2015 / août 2015** **Stage Commercial**
Bein Sport, Alger
*Analyse du processus d'acheminement et de distribution des carte tv
Prospection des clients sur le terrain
Surveillance et analyse du processus d'approvisionnement et de distribution de la marchandise*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2016 / déc. 2018** **MBA marketing & management - BAC+4**
Pôle Paris alternance, Alger

sept. 2013 / juin 2016	Bachelor in Business Administration - BAC+3 ESGCI, Alger
oct. 2022 /	- BAC+6 et plus HETIC, la grande école de l'internet, Montreuil
/	Master Data & IA - BAC+4

COMPETENCES

Big Data, Elasticsearch, Google Analytics, Outils Google, Power Bi, Python, SQL

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français

CENTRES D'INTERETS

Football, Automobile, Sport