



***** **

** **

13ème Arrondissement (75013)

*****@*****.***

RESPONSABLE OPÉRATIONS SPÉCIALES / PARTENARIATS, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

août 2021 / févr. 2023

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

HUMAN & WORK

- Qualifier les besoins des clients et formaliser les propositions adaptées avec les équipes conseil
- Soutenir les propositions, élaborer les contrats et conduire les négociations
- Gestion de la communication autour des dispositifs
- Gestion des retours clients

déc. 2017 /

RESPONSABLE OPÉRATIONS SPÉCIALES / PARTENARIATS

STUDIOM - GROUPEM / CDI

- Gestion de la relation client (Orangina, Air France, LVMH...)
- Analyser les briefs clients et définir les objectifs
- Conduire la réflexion et élaborer un dispositif sur mesure (licensing, collabs, endorsement...)
- Conseiller et accompagner les clients en proposant les outils et moyens adaptés
- Gestion du budget et négociation des tarifs prestataires
- Suivi de projet: planning, coordination, mise en place, présentation du bilan global

sept. 2015 / déc. 2017

CHEF DE PROJET OPÉRATIONS SPÉCIALES MEDIA

FUSE - OMG / CDI

- Réceptionner le brief et définir les objectifs clients
- Concevoir et formaliser les stratégies clients avec les équipes conseils et les prestataires
- Suivi de projet: gestion des budgets, devis, coordination des différentes entités et

févr. 2014 / juil. 2015

CHARGÉE DE PROJET MÉDIA

DIGITEKA

- Prospector et développer le portefeuille client (Agences média indépendantes)
- Réceptionner et traiter les briefs clients
- Rédiger la proposition commerciale et les bilans
- Gestion des retours clients
- Veille commerciale et concurrentielle : actualités clients, évolution du secteur,

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2012 / juin 2013

Communication / Média / Événementiel - BAC+4

sept. 2008 / juin 2011

Marketing / Communication en B2B

EMLV

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Français

Bilingue