



***** *****

23/02/1970 (54 ans)
Nationalité Française
Marié, 2 enfants

** ***** ** *****

Lège-Cap-Ferret (33950)
***** _ *****
*****.*****@*****.***

Responsable d'agence, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

Responsable d'agence

TGD Consolidations

*Bordeaux Ré-organisation du bureau (suite à un départ à la retraite)
2018 - Suivis audits AEO, agent habilité sûreté
Gestions administrative & comptable, contrôle des achats avec optimisation des coûts, controlling factures fournisseurs,...).
Traitement opérationnel des dossiers imports & exports aériens, maritimes.
Gestion d'un portefeuille d'env 20 clients, (Maintien, développements & acquisitions).
Management de 3 personnes
Chargé du recrutement d'effectifs sur l'agence*

janv. 2017 / janv. 2018

Technico-commercial « Multimodal »

Ziegler group

*Périmètre d'action : 9 départements
(33 16 17 19 87 24 40 47 64)*

Missions :

*Acquisitions nouveaux clients.
KAM Agro-alimentaire (semences).
Mise en place des procédures de transport (SOP).
Coordinateur régional des appels d'offres.
Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).
Achats maritime (Région Ouest).*

janv. 2011 / janv. 2017

Technico-commercial Overseas « Industries

XPO Logistics

Rachat : (33 16 17 19 87 24 40 47 64 31 32 46 65 82 81 09 12 11)

Norbert Dentressangle (2015) Missions :

Rachat : Acquisitions nouveaux clients.

Daher Int'l (Juillet 2013) Gestion d'un portefeuille clients (maintien & développement).

Mise en place de stratégies commerciales (Qualification, ciblage).

KAM Agro-alimentaire (semences).

Mise en place des procédures de transport (SOP).

Accompagnement supply chain (3 PL, 4PL).

Coordinateur régional des appels d'offres.

Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).

Achats (Région Ouest) taux maritimes

Excellente expertise du marché Russe (transport et douane).

Bonne connaissance des marchés : Aéronautique, Automobile, Pétrochimie, Agro-alimentaire « semences ».

janv. 2009 / janv. 2011

Responsable des ventes « Overseas »

DB Schenker

Organisation et mise en place d'une nouvelle structure commerciale dédiée aux produits maritimes et aériens, management de deux commerciaux.

Mise en place d'objectifs par commercial avec une réorientation des actions vers des cibles stratégiques.

Mise en place d'un système de ciblage et de qualification des comptes.

Réorganisation des actions commerciales pour une meilleure optimisation des visites.

Suivi sur le terrain avec les commerciaux.

Coordination des appels d'offres avec le siège et les commerciaux, élaboration des ventes air, mer, marketing, soutenance des dossiers en phase (finale des

négociations...).
Mise en place des campagnes de ventes (trade lane, responsable de produits...).
Animation de réunions commerciales sur Bruges.

- janv. 2002 / janv. 2009 Technico-commercial « Overseas » expertise douane**
DHL Global
Missions :
Acquisitions nouveaux clients.
Gestion d'un portefeuille 350 clients (Maintien et développement). Mise en place de stratégies commerciales (Qualification, Ciblage...).
KAM textile (surfwear).
Mise en place des procédures de transport (SOP).
Coordinateur régional des appels d'offres.
Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).
Participation active à l'image du groupe (marketing) pour ses ventes Ouest.
Expertise au niveau des achats (Ouest), Maritime, Aérien (hors HUB).
- janv. 1992 / janv. 2002 Responsable d'agence, et des achats aériens groupe**
AMATRANS
Orly Mise en place de la structure aérienne d'ORLY.
1992 - 2002 Mise en place de l'agrément IATA/CASS.
Mise en place du dossier sureté (chargeur connu).
Gestion administrative & comptable, contrôle des achats avec optimisation des coûts, controlling factures fournisseurs,...).
Traitement opérationnel des dossiers imports & exports aériens, incluant la partie douane.
Chargé de gérer les AOG pour la compagnie Olympic airways
Gestion d'un portefeuille de 40 clients, (Maintien & Développement).
Acquisition de nouveaux clients.
- janv. 1990 / janv. 1992 Aide déclarant, agent d'exportation**
MARCHAL SA
- janv. 1989 / janv. 1990 Agent de réservation frêt, assistant Load Master**
Continental Airlines
Orly (GSA AIR IMPACT) Planification et optimisation des réservations B747 / DC 10-30.
1989 - 1990 Gestion de deux vols quotidiens CO57 et CO56 (Orly - Newark -Newark - Orly).
Contrôle des chargements (Gestion des AOG, Press, DGR, HUM, PER...).
- janv. 1988 / janv. 1989 Agent administratif « Service paie**
TECKELEC (Thomson)

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1989 Formation; IFTIM**
AFT
- / juin 1987 Baccalauréat G2 « comptabilité, gestion informatique - BAC**
- / Etudes secondaires**
Thaïlande, Afrique du Sud et aux USA.

COMPETENCES

PL, 4PL, DB, Overseas, Word, Excel, Outlook, CRM

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

CENTRES D'INTERETS

Moto, Ski, Voile, L'aéronautique, Sciences, Astronomie

