

\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*\* 06/09/1969 (54 ans) Nationalité Française Permis B

\*\* \*\*\* \*\*\*\* \*\*\*\*\*
Marly (57151 CEDEX)
\*\*\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

## RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

janv. 2018 / CHARGE D'AFFAIRES

JCL HABITAT (France)

\* Mise en place d'une nouvelle politique commerciale

\* Définition et mise en œuvre d'une stratégie commerciale relative à

l'entreprise selon ses objectifs de rentabilité économique

\* Direction et coordination de collaborateurs

\* Développement du chiffre d'affaires de + de 40% sur une année

\* Analyse, création et mise en place de nouveaux produits commerciaux

\* Réalisation du suivi de la clientèle existante et nouvelle

janv. 2013 / déc. 2018 Directeur des Ventes Leader

Agence de Marly

janv. 2009 / janv. 2013 Délégué Régional Grand Est

Agences Metz, Verdun et Lyon

janv. 1999 / janv. 2009 Chef des Ventes

Agence de Metz

janv. 1997 / janv. 2018 RESPONSABLE COMMERCIAL

GROUPE THEVENIN SA (France)

janv. 1997 / janv. 1999 Vendeur

Agence de Metz

\* Mise en place d'une nouvelle politique commerciale

\* Définition et mise en œuvre d'une stratégie commerciale relative à l'entreprise selon ses objectifs de rentabilité économique

\* Direction et coordination de collaborateurs

\* Définition des plans d'actions annuels de l'entreprise

\* Détermination du potentiel des clients et/ou prospects

\* Analyse des données de l'activité de la structure et identification des axes d'évolution

\* Animation de réunions

\* Élaboration de budget et suivi régulier

\* Organisation de la stratégie commerciale sur une zone géographique nationale

\* Recherche et identification des évolutions de marchés existants et potentiels

\* Prospection de nouveaux marchés

\* Développement de portefeuille clients et prospects

\* Représentation de l'entreprise lors d'événements extérieurs

#### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ juin 2005 Formation « Communication et Leadership

Centre de Formation CARNEGIE - PARIS

/ juin 2001 Formation « Mentor Management »

Centre de Formation THEVENIN SA - ORLEANS

### BTH et BTS Restauration - BAC+2

Ecole hôtelière de Strasbourg

### **COMPETENCES**

 ${\it Manager, formateur \, , \, vendeur....}$ 

# **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** 

Professionnel