***** ***** ********
18/07/1990 (33 ans)
Permis Titre de Séjour, vie privée et familiale

* **** ** **********
********** - **********
*****.********.***@*****.***

Recherche alternance pour international business developer, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2017 / nov. 2019 — **BUSINESS DEVELOPER / ACCOUNT MANAGER**
Everest Sales & Solutions à BC Mexique et CA USA
Elaboration et exécution de la stratégie commerciale.
Génération de relations à long terme, fidélité et développement du B2B.
Chiffre d'affaires personnel annuel de 3 millions d'euros.
+150% augmentation des ventes en développant des méthodes de prospection.
Identification de besoins et les défis du client potentiel.

sept. 2014 / mars 2017 — **COMMERCIALE SÉDENTAIRE / SERVICE À LA CLIENTÈLE**
Everest Sales & Solutions à GDL Mexique
Entretien de la satisfaction des clients traitant leurs besoins d'achat.
Réalisation de nouvelles opportunités de vente grâce au suivi des leads et aux appels à froid.
Accompagnement des nouveaux clients.
Développement et mise à jour d'une base de données de prospects.
Projection des ventes.

sept. 2011 / sept. 2014 — Everest Sales & Solutions à GDL Mexique
Suivi et analyse des tendances du marché pour positionner les produits.
Gestion du CRM: Salesforce, Navision et Repfabric.
Participation à des salons et à des rassemblements professionnels.

sept. 2009 / sept. 2011 — **RESPONSABLE ADMINISTRATION**
Everest Sales & Solutions à GDL Mexique
Économie annuelle de 15 à 20 % en évaluant les compagnies d'assurance et en négociant.
Préparation et du suivi de dossiers administratifs et d'autres activités.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2022 — **Diplôme axé sur marketing and management. COMMERCE INTERNATIONAL ET LOGISTIQUE**
UNIVERSIDAD DEL VALLE DE MÉXICO

sept. 2014 / juin 2017 — **Diplôme axé sur l'import/export et la logistique; COMMERCE**
UNIVERSITÉ TECHNOLOGIQUE DE JALISCO

sept. 2008 / juin 2010 — **Diplôme axé sur l'administration et le commerce; BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL** - BAC
CONALEP

sept. 2005 / juin 2008 — **Bac en informatique** - BAC

/ — **MSC 2 - INTERNATIONAL BUSINESS MANAGER AND MARKETING** - BAC+4
ISC PARIS

COMPETENCES

CRM, Salesforce, Navision, Repfabric, International Sales, Prospecting, Business development, Customer Service, Sales strategy, Mkt.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Bilingue
Français	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Voyager, rencontrer de nouvelles cultures, photographie