



**** *
**** *
**** *

13/11/1989 (34 ans)

Nationalité Algérienne

Marié

Permis Permis de conduire B

Aix-en-Provence (13080)

*.***@*****.*

Directeur Commercial, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2022 /

Product And Sales Manager

SATGURU TRAVELS AND TOURS, CONSTANTINE

* Apport d'une nouvelle Plateforme de réservation B2B TOPTRAVELTRIP

* Création et Gestion d'une équipe B2B ainsi qu'une équipe B2C pour une multinationale

* Gestion et formation d'une équipe de 16 Personnes pour la commercialisation, La Gestion, et le suivie d'un nouveau portefeuille client qui à atteint les 400 agences de voyages à ce jour, qui représente un chiffre d'affaire d'1 million d'euros à ce jour.

* création de nouveaux produit packages et gestion de la vente de ceux-ci, telle que les packages pour Istanbul-Dubaï-Malaisie (kuala lumpur+langkawi+penang)-Tour du Vietnam-Egypte

* Création d'un nouveau tour opérateur pour la destination Algérie avec pas moins de 150 Hôtels mis sous contrat , ainsi que des séjour à l'intérieur du pays

janv. 2017 / sept. 2022

Product manager/ sales manager

Numidia Travel Services/ Web Beds, Constantine

Gestion d'une équipe de 15 personnes pour la commercialisation et la gestion des réservations hôteliers de la plateforme de réservation WEB BEDS en Algérie.

Création d'un nouveau produit (TRIPONLINE), une plateforme de réservation aussi bien pour les Hôtels que pour la billetterie.

Gestion d'un portefeuille de 4 millions d'euros avec plus de 400 affiliés en Algérie à travers WEBBEDS Algeria .

Gestion d'un portefeuille de 10 millions d'euros avec plus de 300 affiliés en Algérie à travers TRIPONLINE .

Gestion des paiements et des recouvrements .

Création du Incoming a travers un Contracting système avec plus de 300 contrats hôteliers en Algérie.

Création de nouvelles destinations (Outgoing) à partir de L'algérie.

Création de plus de 15 nouveaux vols charters (outgoing) vers la Turquie et l'Egypte(Antalya, Istanbul ,Sharma el Sheikh).

janv. 2015 / janv. 2017

Délégué commercial et gestion du

Numidia Travel Services/ WEB BEDS, Constantine

démarchage et création d'un nouveau capitale client à travers le territoire nationale avec l'activation de plus de 400 affiliés B2B pour LOTS OF HOTELS ALGERIA.

Gestion du recouvrement et des paiements des affiliés LOTS OF HOTELS avec un portefeuille de 3 millions d'euros .

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2008 / juil. 2014	Master en Systèmes d'information et de sept; technologies WEB - BAC+4 Université de Mentouri 2, constantine
mars 2011 / juin 2014	Diplôme d'école anglaise 12 niveaux ULC SCHOOL, CONSTANTINE

COMPETENCES

Systèmes d'information, technologies WEB

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français
Arabe

CENTRES D'INTERETS

voyages