



\*\*\*\*\*

Nationalité Française  
Divorcée  
Permis Oui B

\*\* \*\*

Croissy-Beaubourg (77183)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## ASH, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2021 / déc. 2022** AVS
- janv. 2020 / janv. 2021** **ASH**  
ASH PARIS
- janv. 2015 / déc. 2019** **Agent**  
*Préparation de repas, courses, toilettes au lit, et douches, sorties, manipulation de machines pour les personnes âgées tel que lèves personnes, entretien du domicile, respect de la personne et de son environnement, sans oublier la sécurité, ballades bucoliques.*
- janv. 2014 / janv. 2015** **auxiliaire de vie**  
*le particulier, prise en charge de la toilette, des repas, aide aux gestes quotidiens, et toilette au lit, promenade, lecture, animation.*
- janv. 2013 /** **Négociatrice**  
SAINTES  
*17. Prise de rendez-vous, montage de dossiers, prospection, terrain, téléphonique, découverte de nouveaux clients, repérage de secteurs, proposition de biens, terrains, ventes*
- janv. 2011 / déc. 2012** **Demandeuse d 'emplois**
- janv. 2008 / déc. 2010** **Commerciale**  
PERREUX SUR RNE  
*\* Prise de rendez-vous, découverte de nouveaux clients, porte à porte, fidélisation, élargissement du portefeuille clients, estimations, de biens divers, métrage des surfaces, négociation, ventes.*
- janv. 2005 / déc. 2007** **Attachée Commerciale**  
agence immobilière à Montreuil 93 et Neuilly Plaisance  
*\* Découverte d'une nouvelle clientèle, Prospection, développer un bon relationnel sur terrain. Prise de rendez-vous, visites de biens, estimations : maisons, appartements, locaux divers, terrains, garages.*  
  
*\* Entrée de mandats, fidélisation, accompagnement sur terrain et divers, proposition de vente, vente.*  
  
*\* Prise de rendez-vous par le biais la porte à port, l'annuaire, relations. Convaincre le client que le service est fiable et utile pour celui-ci, réception des clients, réception du courrier, démarches avec collaborateurs e, clientèles, vente.*
- janv. 2004 /** **Commerciale**  
Galibot Maubeuge  
*découverte de nouveaux prospects, pige par secteur géographique et stratégique, professionnel. (Dans le cadre de ma formation CNAM).*
- janv. 2002 /** **Vendeuse de Parfums de luxe**

A Roissy Charles de Gaulles

*\* Animation pour séduire le client, proposition d'autres parfums en fonction de l'épiderme de la peau du client et ces besoins. Ventes.*

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

- / juin 2020**                      **Formation SST, SSIAP 1**
- / juin 2004**                      **Technicien de Vente - BAC+2**  
CNAM; Conservatoire National des Arts et Métiers BAC+2
- / juin 2001**                      **B.A.F.A. petite enfance+ AFPS (premier secours) - BAC+3**

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Italien**

**Français**