



***** *

06/08/1970 (53 ans)

***** *

Les Thilliers-en-Vexin (27420)

*****.*****@*****.**

Ingénieur Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2022 / avr. 2023

Ingénieur Commercial

CEGELEASE

CEGELEASE + Développement de part de marché / Médical et Dentaire
Groupe FRANFINANCE + Relais du Directeur Commercial
+ Ouverture marché Médecine Esthétique

Mai 2022 à Avril 2023

Responsable Commercial + Animation et Gestion commerciale du portefeuille existant
Grands Comptes + Développement Partenariat sur le marché Médical / canaux Direct
et Indirect
FACILEASE + Interlocuteur privilégié des distributeurs, Médecins et Etablissements
financiers
+ Ouverture financement marché IT, Sécurité et Transports
Jan 2017 à Mai 2022

févr. 2014 / janv. 2017

Commercial

MEDIDAN Groupe EUROLOCATIQUE

févr. 2003 / août 2012

Inspecteur Commercial

Pôle Agréé CMV MEDIFORCE

juil. 2002 / janv. 2003

Conseiller Financier

BANQUE BIPOP

oct. 1996 / juin 2001

Chargé de Clientèle

CAISSE EPARGNE IDF NORD

oct. 1995 / sept. 1996

FORMATION

+ Animation et Gestion commerciale d'un portefeuille de 200 partenaires
+ Interlocuteur privilégié des partenaires du marché de la Kinésithérapie
+ Adjoint du Responsable de la Production
+ Relais privilégié entre Services Crédit, Gestion et Production

+ Développement Partenariat sur le marché Médical / canaux Direct et
+ Animation et Gestion commerciale d'un portefeuille de 350 partenaires Indirect
+ Agrément de 20 nouveaux distributeurs de matériel médical (dernier trimestre)+
Interlocuteur privilégié des distributeurs, Médecins et Etablissements
financiers + Adjoint du Responsable du Développement Commercial
+ Promotion de l'image de CMV MEDIFORCE auprès des apporteurs d'affaires+
Ouverture financement marché IT, Sécurité et Transports

+ Développement & Gestion commerciale d'un portefeuille clients
+ Ventes et conseils de produits d'épargne et financiers
+ Prospection clientèle par téléphone et par des visites

+ *Gestion du planning professionnel et privé de l'Ambassadeur*
+ *Gestion de la Famille Royale du Brunei Darussalam en France*
+ *Suivi des affaires courantes en France de la Famille Royale, de l'Ambassadeur et du Brunei Investment Agency*

+ *Gestion commerciale d'un portefeuille clients*
+ *Ventes et conseils de produits d'épargne et financiers auprès des clients*
+ *Opérations courantes de Banque*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1995	Attestation Institut de Formation de la Profession Bancaire
/ juin 1994	Brevet Technicien Supérieur Force de Vente (niveau)
/ juin 1992	Baccalauréat G3 (Techniques Commerciales) - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Professionnel
Français	
Vietnamien	Bilingue