



11/03/1996 (28 ans)

** *****

Verneuil-sur-Seine (78480)

*****.*****@*****.***

Sommelier

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2022 / juin 2022

SERVEUR

Café del Lago - Madrid

sept. 2017 / juil. 2020

INGENIEUR D'AFFAIRES

Orsenna

CA 2020 : 7.7 millions d'euros - croissance +20%/an.

Missions commerciales BtoB :

* Création, entretien et développement d'un portefeuille clients (70 actifs)

* Détection de nouveaux clients par prospection

(leads) et renouvellement des licences logicielles

* Suivi des clients existants pour générer des ventes additionnelles (PME et Grands Comptes)

* Relations commerciales et négociations entre distributeurs, revendeurs et éditeurs (basés en Irlande, Allemagne et Etats-Unis)

* Suivi des objectifs commerciaux, reporting, organisation commerciale (CRM et compte rendu quotidien + bilan trimestriel).

Missions de management :

* Recrutement des commerciaux alternants (BAC + 3 et +4), premiers entretiens d'embauches et formation sur 2 semaines en parallèle de l'activité commerciale.

Missions de marketing :

* Création d'outils marketing dans le cadre de PAC.

* Présence sur Salons professionnels : CRIP 2019 et FIC 2020 à Lille, pitch commerciaux en salons face à des interlocuteurs techniques (DSI, Ingénieurs réseaux).

juil. 2014 / juil. 2016

CONSEILLER DE VENTE

Orange Telecom

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2022

WSET (WINE & SPIRIT EDUCATION TRUST); Niveaux 1 et 2 en Vins du monde

Ecole des Vins et Spiritueux de Paris

/ juin 2020

MASTER « MANAGER EN INGENIERIE D'AFFAIRES » - BAC+4

Ecole Supérieure de Vente - Saint Germain en Laye (78)

/ juin 2016

BTS « MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES » - BAC+2

COMPETENCES

CRM, BAC + 3 et +4

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Courant
Français	Bilingue
Chinois	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Voyages, Cuisine du monde et familiale, Accords mets & vins, Cinéma